

Realizamos un Diagnostico de Mejora Empresarial adaptado a tu empresa

Esloa es una consultora estratégica de Valencia orientada a la joven empresa y a la PYME. Integramos todos los procesos de la empresa, para que se consiga la mejor optimización de recursos y esfuerzos. De tal modo que ayudamos a la empresa en aquella área de mejora o necesidad que nos transmita. Y lo hacemos siempre desde nuestro punto de vista constructivo, y con el objetivo de aportar valor. Trabajamos por proyectos y en equipo, de tal modo, que nos adaptamos los proyectos a las necesidades del cliente.



Esloa—Gestoría financiera y de negocio

Paseo Alameda 34 (Edif. Mozart)

Despachos - Piso 2 Pta A 46023- Valencia

686331526 - info@esloa.com

www.esloa.com

Gestión financiera y de negocio



Mejora tu empresa y conoces a tus competidores

 **esloa**
strategicassessment



Diagnóstico de mejora

A través de la herramienta DIME y tras un cuestionario se obtiene un informe asistido. El cual valora aspectos centrados en aumentar la productividad y competitividad de su empresa

¿Cómo funciona DIME?

El diagnóstico realiza sus propuesta de valor en las siguientes fases;

- Identificar las áreas susceptibles de mejora de costes.
- Estimar el volumen de ahorros y obtener propuestas concretas para conseguirlos
- Estimar plazos para su consecución.
- Asesorar sobre ayudas públicas y fiscalidad para conseguir las acciones propuestas.

Todos los trabajos de Esloa se adaptan al cliente, previa elaboración se establecen los hitos y el plan de trabajo.

Se puede analizar la empresa en su globalidad, analizar su estructura financiera, su competitividad, la estrategia o aspectos operativos.

La importancia conocer a los competidores

Conocer los puntos de mejora de la empresa es fundamental, pero lo es igualmente hacerlo conociendo su posición dentro del mercado. Para ello completamos el informe, con un profundo análisis de los principales competidores.

Accede a sus balances

Saber cual es la estructura financiera de los competidores es una herramienta fundamental para poder definir la estrategia de su empresa.

«Hazte grande en voz baja para no alertar a potenciales competidores». Chris Dixon

Analizamos competencia más directa, una vez este claramente identificada. Y sino te ayudamos a identificarla.

Realizamos un estudio pormenorizado de sus ventas, estructura de balance y cuenta de resultados.

Comparamos a tus competidores con el sector y tu empresa, y lo analizamos desde un punto cuantitativo para que sea objetivo y contrastable.



Cómo empezar

Tras una pequeña entrevista inicial, se fijan dos sesiones de 3 horas (tiempo medio estimado para contestar cuestionario). En la primera sesión se entrega toda la información requerida previamente y necesaria para la elaboración del informe.

¿Qué coste tiene el diagnóstico?

Desde Esloa estamos orientados en aportar valor al cliente, por eso únicamente el cliente paga si ve satisfechas sus necesidades.

El diagnóstico tiene dos formatos uno abreviado y uno completo.

Para el formato abreviado y centrado en un Área de mejora, se realiza en una sesión y se completa con el análisis de un competidor. De datos un presupuesto ajustado al momento.

El diagnóstico completo, requiere un cuestionario de varias horas, mayor dedicación al análisis. Incluye un análisis de los 5 principales competidores y del sector. El precio se presupuesta en función de las horas estimadas.

Póngase en contacto con nosotros

686331526
info@esloa.com

Consulte nuestra web:
www.esloa.com